コンサルティングファーム IngIng 主催 経営セミナーシリーズ

中小企業の経営戦略を理論と事例で学ぶ
ランチェスター社長塾

2019年3月14日（木） 17:00～19:30
開場 16:30 ～ 懇親会 19:45 ～

経営手法に関する書籍やセミナーはさまざまありますが
規模に合った手法で経営しないと、会社を危険にする場合があります

- 業績アップをしたい中小企業経営者
- 事業承継して 3 年以内の社長
- 営業力を高め下請けから脱却したい
- 正しい経営戦略を一から勉強したい

【第２回】
業績アップには何をどのように勉強すべきなのか？
社長の差別化学習法
（全 10 回。ご興味のあるテーマの回のみのご参加も可能です）

【セミナー会場】
西新宿大京ビル 2F 貸会議室 S204
（JR 新宿駅西口より徒歩 8 分、丸の内線西新宿駅 1 番出口より徒歩 1 分）

東京都新宿区西新宿７丁目２１－３ 西新宿大京ビル２階

参加費 8,000 円
事前お支払い 7,500 円
懇親会 4,000 円

講師　営業コンサルタント
青木 裕之 Aoki Hiroyuki

自動車販売会社に入社し、訪問販売で苦戦するが、営業の書籍を勉強し、全国レベルのトップセールスマンに。長年培った営業ノウハウと竹田陽一先生のランチェスター戦略を融合させ、中小企業向けの営業コンサルタントとして独立。現在は、竹田陽一先生の弟子として、社長や経営幹部を対象に、営業指導のみならず中小企業経営が勝つための経営指導を行っている。

【お申込み】
WWAVE もしくは青木営業道場のホームページ
もしくは、FAX よりお申込みください。

▶ WWAVE（ダブルウェイブ） https://wwave.co.jp
▶ 青木営業道場 https://www.aokidojo.com

ランチェスター社長塾　スケジュール　　月 1 回 第 2 木曜日に開催

済	第 1 回	経営システムと経営の基本原則	1 月 24 日（木）
	第 2 回	社長の差別化学習法	3 月 14 日（木）
	第 3 回	現状分析と経営の構成要因	4 月 11 日（木）
	第 4 回	利益性の原則と市場占有率	5 月　9 日（木）
	第 5 回	戦略と戦術	6 月 13 日（木）
	第 6 回	経営の全体図と社長の実行向上対策	7 月 11 日（木）
	第 7 回	経営の構成要因とランチェスター法則	8 月　8 日（木）
	第 8 回	弱者の経営戦略	9 月 12 日（木）
	第 9 回	社長がマスターすべき仕事の種類	10 月 10 日（木）
	第 10 回	積極的な心構えを持つ	11 月 14 日（木）

各回、お一人様 8,000 円（事前お振込みの場合、お一人様 7,500 円）

※ 開催日時や開催場所、参加費が変更になる場合がございます。あらかじめご了承ください。

ランチェスター社長塾　第２回　社長の差別化学習法

中小企業が誤って大企業向けの戦略で経営をすると、根本的に間違った仕事を全員で実行することになるので、従業員 1 人当たりの粗利益が 1 年間に 100 万円～ 200 万円も少なくなってしまいます。
パレートの法則では、「社長は重要な 2 割の仕事を行うと 8 割の成果が出せる」と言われています。
しかし、その 2 割の仕事が本当に重要な仕事なのか、自分で判断できるでしょうか？
今回のセミナーでは、将来の事業規模を想定しての社長の勉強内容と勉強時間をお教えします。

セミナーお申込みは、ホームページまたは FAX で

ランチェスター社長塾　第２回　社長の差別化学習法　FAX お申込み

貴　社　名		代 表 者	
所　在　地		電話番号	
参 加 者 名		FAX 番号	
メールアドレス		参加人数	
お支払い方法	☐ 事前お振込み（お一人様 7,500 円）　☐ 当日お支払い（お一人様 8,000 円）		

※ 事前お振込みの場合は、セミナー前日までにお支払いください。振込先は別途ご連絡いたします。
※ お申し込み後のキャンセルは、１週間前まででしたら全額ご返金いたします。

FAX でのお申込み　0465-74-4055　青木営業道場

FAX 番号 0465-74-4055