

中小企業の経営戦略を理論と事例で学ぶ

ランチェスター社長塾

2019年1月24日(木) 17:00~19:30
開場 16:30 ~ 懇親会 19:45 ~

営業コンサルタント
青木 裕之

経営手法に関する書籍やセミナーはさまざまありますが
規模に合った手法で経営しないと、会社を**危険**にする場合があります

- ✓ 業績アップをしたい中小企業経営者
- ✓ 事業承継して3年以内の社長
- ✓ 営業力を高め下請けから脱却したい
- ✓ 正しい経営戦略を一から勉強したい

【第1回】

中小企業が利益を出すための7ポイント

経営システムと経営の基本原則

(全10回。ご興味のあるテーマの回のみのご参加も可能です)

【セミナー会場】

西新宿大京ビル 2F 貸会議室 S208

(JR 新宿駅西口より徒歩8分、丸の内線西新宿駅1番出口より徒歩1分)

参加費 8,000 円

事前お支払い 7,500 円

懇親会 4,000 円



講師 営業コンサルタント

青木 裕之 Aoki Hiroyuki

自動車販売会社に入社し、訪問販売で苦戦するが、営業の書籍を勉強し、全国レベルのトップセールスマンに。長年培った営業ノウハウと竹田陽一先生のランチェスター戦略を融合させ、中小企業向けの営業コンサルタントとして独立。現在は、竹田陽一先生の弟子として、社長や経営幹部を対象に、営業指導のみならず中小企業経営が勝つための経営指導を行っている。

【お申込み】

WWAVE もしくは青木営業道場のホームページ
もしくは、FAX よりお申込みください。

▶ WWAVE (ダブルウェイブ)
<https://wwave.co.jp>

▶ 青木営業道場
<https://www.aokidojo.com>

ランチェスター社長塾 スケジュール 月1回第2木曜日に開催

第1回	経営システムと経営の基本原則	1月24日(木)
第2回	社長の差別化学習法	3月14日(木)
第3回	現状分析と経営の構成要因	4月11日(木)
第4回	利益性の原則と市場占有率	5月9日(木)
第5回	戦略と戦術	6月13日(木)
第6回	経営の全体図と社長の実行向上対策	7月11日(木)
第7回	経営の構成要因とランチェスター法則	8月8日(木)
第8回	弱者の経営戦略	9月12日(木)
第9回	社長がマスターすべき仕事の種類	10月10日(木)
第10回	積極的な心構えを持つ	11月14日(木)

各回、お一人様 8,000 円（事前お振込みの場合、お一人様 7,500 円）

※ 開催日時や開催場所、参加費が変更になる場合がございます。あらかじめご了承ください。

ランチェスター社長塾 第1回 経営システムと経営の基本原則

中小企業が誤って大企業向けの戦略で経営をすると、根本的に間違った仕事を全員で実行することになるので、従業員1人当たりの粗利益が1年間に100万円～200万円も少なくなってしまう。経営システムとは、ライバル企業に勝って利益を出す仕組みのことです。企業は利益があって成り立ちます。この当たり前のことを正しく認識することが大切です。このセミナーでは、中小企業がどうやったら儲かるのかの原則がわかります。

セミナーお申込みは、ホームページまたはFAXで

ランチェスター社長塾 第1回 社長の差別化学習法 FAX お申込み				
貴社名			お名前	
参加人数			電話番号	
メールアドレス			FAX 番号	
お支払い方法	☐ 事前お振込み（お一人様 7,500 円） ☐ 当日お支払い（お一人様 8,000 円）			

※ 事前お振込みの場合は、セミナー前日までにお支払いください。振込先は別途ご連絡いたします。
 ※ お申し込み後のキャンセルは、1週間前まででしたら全額ご返金いたします。

FAX でのお申込み

0465-74-4055

青木営業道場

FAX 番号 0465-74-4055